

Fragebogen zur Ermittlung des Risikos aus Export und Montage ins USA/Kanada

Bitte beantworten Sie nachfolgende Fragen ggf. auf einem getrennten Blatt in der erforderlichen Ausführlichkeit, damit durch Ihre eingehende Risikokenntnis eine objektive Beurteilung möglich wird. Bitte fügen Sie vorhandene Unterlagen bei (Aufstellungen, Organigramme, Ablaufbeschreibungen, Handbücher bzw. Kurzfassungen, Richtlinien, Prospekte etc.)

Firma:

Strasse und Hausnummer:

PLZ und Ort:

Telefonnummer:

Faxnummer:

Email-Adresse:

Versicherungsscheinnummer:

Produktgruppen:

Art der Produkte: (Bitte genau
beschreiben, Prospekte und
Verkaufsmaterial beifügen)

Lieferung nach
USA / US-Territorien²⁾ und
Kanada ³⁾
Direkter inkl. bekannter Indirekter
Export⁴⁾

Eigene Produkte:

Handelsware produziert durch:

Montage und Wartung durch:

--	--	--

Seit wann wird nach USA / US-Territorien sowie Kanada exportiert?

--	--	--

Verwendungszweck der Produkte:

--	--	--

Wurden die Produkte auf Übereinstimmung mit den US-Sicherheitsvorschriften geprüft? ⁵⁾

☐ ja	☐ nein	☐ ja	☐ nein	☐ ja	☐ nein
-----------------------------	-------------------------------	-----------------------------	-------------------------------	-----------------------------	-------------------------------

Wenn ja, mit welchem Ergebnis?

--	--	--

Zertifikat vorhanden? (Bitte beifügen)

☐ ja	☐ nein	☐ ja	☐ nein	☐ ja	☐ nein
-----------------------------	-------------------------------	-----------------------------	-------------------------------	-----------------------------	-------------------------------

Umsatz im direkten Export im letzten Jahr (in EURO)

--	--	--

Anteil Handelsware in %

--	--	--

Geplante Entwicklung (in EURO)

--	--	--

Montage / Wartung in den USA / US-Territorien ²⁾ sowie Kanada in EURO (auch durch Subunternehmer)

--	--	--

Montage- / Wartungskosten Im
letzten Jahr (in EURO):

--	--	--

Geplante Entwicklung:

--	--	--

Anmerkungen:

- ¹⁾ Falls für weitere Produktgruppen zusätzlicher Fragebogen verwendet wird, bitte hier ankreuzen
- ²⁾ US-Territorien sind: Puerto Rico, US Virgin Islands, American Samoa, Guam, Northern Mariana Islands
- ³⁾ Bei überwiegendem Export nach Kanada, diesen bitte gesondert ausweisen
- ⁴⁾ Indirekter Export liegt vor, wenn das zu versichernde Unternehmen Erzeugnisse nicht direkt nach USA / US Territorien sowie Kanada liefert oder liefern lässt
- ⁵⁾ Info unter www.ahk.de

Vorschäden

Anzahl, Zeitpunkt, durch welches Produkt, Höhe der Schadenaufwendungen, der Abwehrkosten, der noch zu erwartenden Aufwendungen

(bitte ggf. hierzu ausführliche Informationen in einer gesonderten Aufstellung beifügen)

--

Rückrufe?

--

Bestehen behördliche Verkaufsbeschränkungen, Verbote?

--

Vertrieb in USA / US-Territorien sowie Kanada* durch ...

(* Die Versicherung des Haftpflichtrisikos von Vertriebs- und Produktionsniederlassungen in den USA / US-Territorien sowie Kanada erfolgt grundsätzlich nur dort. Bitte ggf. hierzu gesonderten Fragebogen ausfüllen)

☐

eigene Vertriebsniederlassung
(bitte Name und Sitz der Niederlassung)

☐

fremde Vertriebsgesellschaft
(bitte Name und Sitz der Niederlassung)

ProdH-Versicherung bei

ProdH-Versicherung bei

(Bitte überlassen Sie uns bezüglich der Haftung bestehende Vereinbarungen zur Einsicht)

Produktion in USA / US-Territorien sowie Kanada* durch

(* Die Versicherung des Haftpflichtrisikos von Vertriebs- und Produktionsniederlassungen in den USA / US-Territorien sowie Kanada erfolgt grundsätzlich nur dort. Bitte ggf. hierzu gesonderten Fragebogen ausfüllen)

☐

eigene Vertriebsniederlassung
(bitte Name und Sitz der Niederlassung)

Vorumsätze

Wird Versicherungsschutz oder Deckungssummenerhöhung für zukünftige Schadenereignisse durch bereits ausgelieferte Produkte gewünscht?

☐

nein

☐

Ja, für Produktgruppe:

Gesonderte risikoehebliche Informationen (bitte ggf. Beiblatt verwenden)

☐

Angaben sind gemäß Ausführungen der VN aufgezeichnet worden

Datum

Unterschrift / Stempel

DRUCKEN

Bitte das ausgefüllte
Formular als pdf
drucken und per Email
versenden